



# بحث مقدم إلى المؤتمر الدولي حول: منتجات وتطبيقات البتكار و الحضاحة المالية التقليدية و الصناعة المالية التقليدية و الصناعة المالية البسلامية

يومى 5 و 6 ماى 2014م الموافق لــ: 5 و 6 رجب 1435هـــ

#### بعنوان:

# المنتجات المالية الإسلامية بين المحاكاة والابتكار أ.م د. يونس صوالحي

مؤتمر دولي عن "منتجات وتطبيقات الابتكار والهندسة المالية بين الصناعة المالية التقليدية والصناعة المالية الإسلامية" جامعة فرحات عباس سطيف الجزائر 5-6 ماي 2014م

#### المقدمة

- تطور المنتجات المالية الإسلامية
- واقع المنتجات المالية الإسلامية
  - م الحاجة إلى الابتكار
  - الأطر العامة للابتكار
    - مجالات الابتكار
- دورة تطوير المنتج المالي الإسلامي
- خصائص المنتج المالي الإسلامي المبتكر
- و دور الهندسة المالية اإسلامية في الابتكار
  - م تحديات الابتكار
  - ماذج من المنتجات "المبتكرة"

#### الخاتمة

# تطور المنتجات المالية الإسلامية

# التطوير

-تركيب العقود-



المشتقات

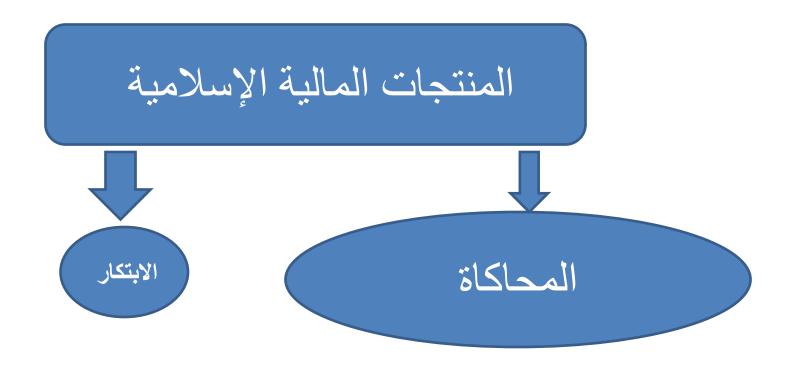
إدارة المخاطر

التميز ؟؟؟

6666

6666

# واقع المنتجات المالية الإسلامية



# المحاكاة

إعادة هيكلة المنتج التقليدي على أسس شرعية.

استنساخ المنتج التقليدي من حيث الهدف، والآليات الفنية وفق الأسس الشرعية.

# خصائص المحاكاة

السرعة في هيكلة المنتج

توسيط السلع

الاعتماد على بعض آليات الهندسة المالية

المشتقات التوريق المضاربات المراجحة

الخصائص

## آثار المحاكاة السلبية

تركز الفتوى على التكييف الفقهي وإيجاد المخارج

> الوقوع في اشكالات النظام التقليدي

فقدان

الأصالة

عرضة لارتفاع التكلفة

# الابتكار في المنتجات المالية الإسلامية

يهدف ابتكار المنتجات المالية إلى تصميم منتج مالي جديد، أو تطوير منتج مستعمل، أو صياغة حل لمشكلة مالية قائمة وفق الأسس الشرعية.

# الحاجة إلى الابتكار

. تنوع رغبات المستثمرين والمتمولين . وفرة الفرص التمويلية والاستثمارية

تأكيد أصالة التمويل الإسلامي. التعامل مع القيود القانونية التي تحد من الابتكار

### الحاجة إلى الابتكار

اتساع مخاطر التمويل . الحاجة إلى تعزيز الدور التشاركي للمصارف الإسلامية

الاستجابة لمتطلبات النظام المالي العالمي و المحلي

# الأطر العامة للابتكار



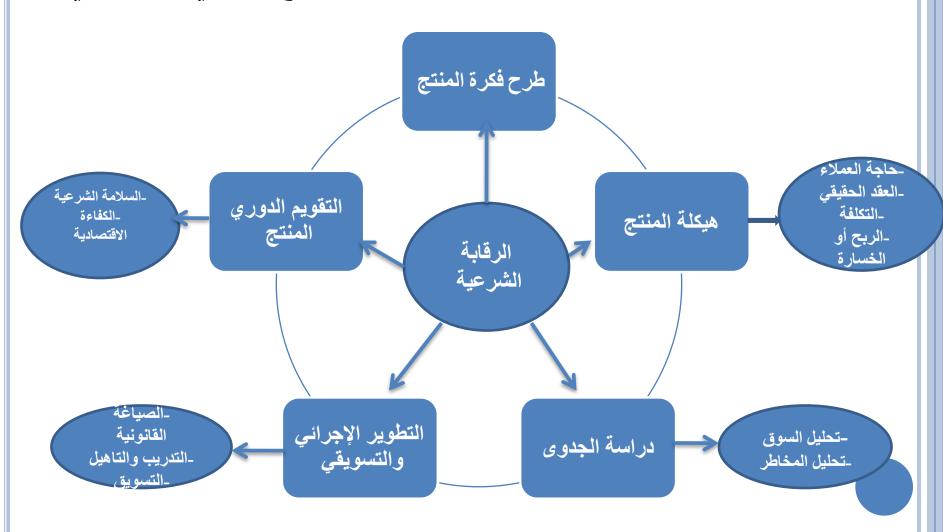
## مجالات الابتكار

أوراق وأدوات تمويلية جديدة



منتجات "حلول" أوراق وأدوات تمويلية معدلة

# دورة تطويرالمنتج المالي الإسلامي



# الخصائص العشر للمنتج المالي الإسلامي المبتكر الاقتصادية لمخاطر الحقيقية المنتج العدل، الرواج، التوافق مع مقاصد تنافسية الوضوح، الثبات المال. المواءمة القانونية الجودة التحوط

السلامة الشرعية

الأخذ بالقول الراجح وقرارات المجامع الفقهية

الابتعاد عن العقود الصورية

تحقيق القيم الأخلاقية الإسلامية

إيقاف العمل بالمنتجات المثيرة للجدل

مراجعة المنتجات المباحة على أساسي العرف والمصلحة

#### الكفاءة

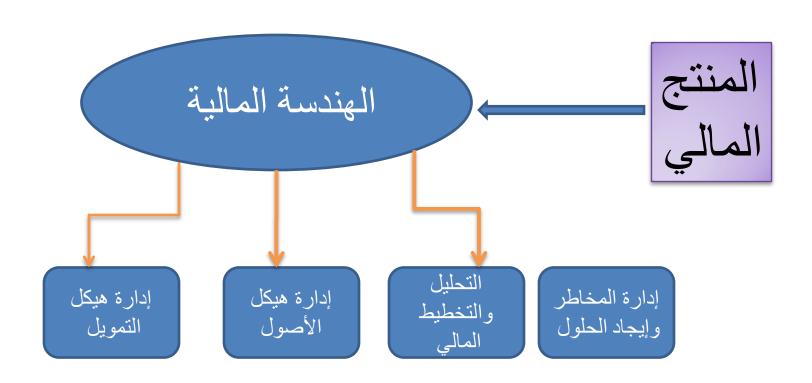
# الكفاءة الاقتصادية

- الفعالية في تلبية احتياجات الأفراد والمؤسسات، والدولة
- الكفاءة في توفير المنتج بأقل تكلفة ومخاطرة

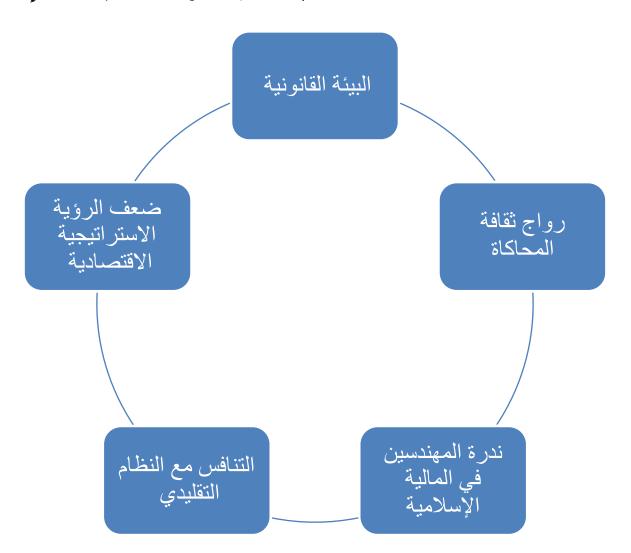
الكفاءة الاجتماعية

تلبية احتياجات القطاع • الخيري

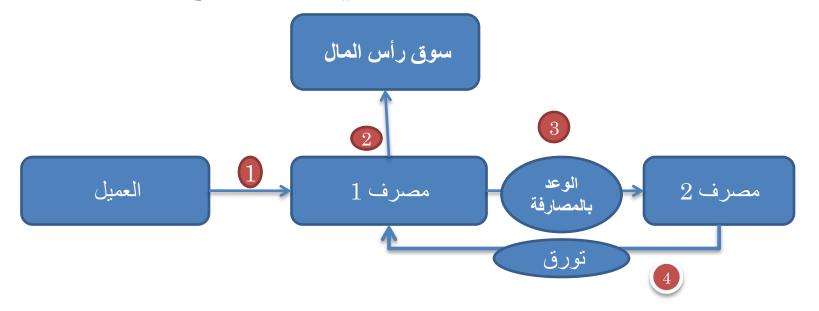
# دور الهندسة المالية الإسلامية في الابتكار



# تحديات ابتكار المنتجات الإسلامية



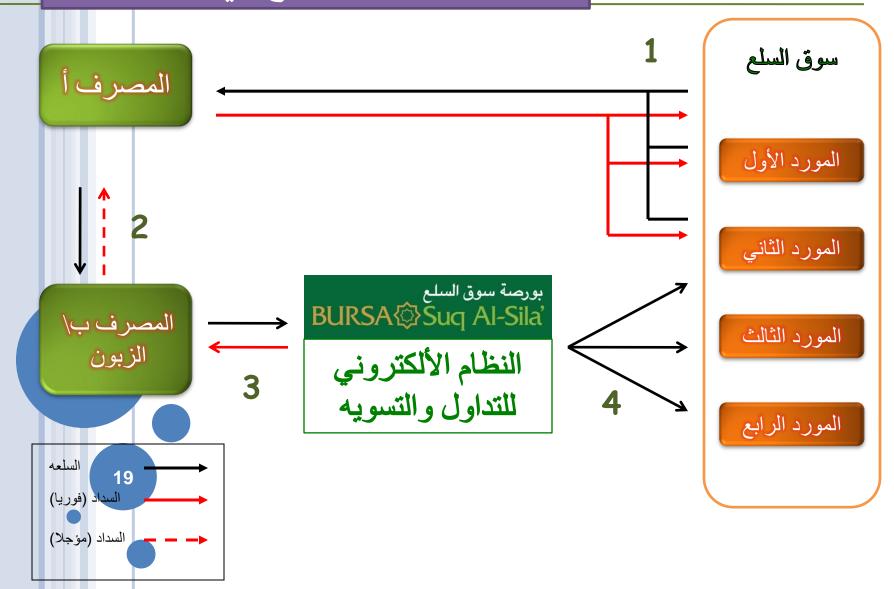
# نماذج من المنتجات "المبتكرة" الوكالة في الاستثمار مع وعد بالمصار فة



- 1. يستثمر العميل مع المصرف مبلغا من المال بعقد وكالة في الاستثمار.
- 2. يقوم المصرف باستثمار المبلغ في سوق رأس المال وتحقيق الأرباح
- 3. يدخل المصرف في عملية تحوط باستخدام الوعد بالمصارفة مع مصرف 2يلتزم فيه هذا الأخير بإجراء عقد صرف على سعر صرف متفق عليه
- 4. وحتى يقوم المصرف 2 بدفع قيمة الخيار، يقوم المصرف 1 ببيع سلعة له مرابحة ثم تباع السلعة لطرف آخر (تورق)

# بورصة سوق السلع في ماليزيا

خارطة العملية



# خارطة العملية

تفاصيل	خطوات	
>قبل افتتاح السوق, يتم العرض (للبيع) من قبل الموردين والقبول (للشراء) من قبل البنك أ دخلت في النظام. > افتتاح السوق, وتبدأ عمليه أمر مطابقه ( match order ). > الموردين يبيعون CPO للبنك أ نقدا, وتنقل الملكيه مباشرة الى البنك أ (IBA) > BMIS يضمن تسليم CPO اذا كان يطلب البنك أ (IBA) > اعتمادات الدفع في البنك لحساب BMIS (ويكون BMIS وكيلا تسوية للموردين). > الشهادة الألكترونية التى تولدها نظام التداول الألكتروني سوف تقيد بكل بيتنات العقد.	1.	
> يبيع البنك CPO للعميل / البنك ب على أساس الدفع المؤجل (IBB) > تنقل الملكية للعميل / البنك ب (IBB)	2.	
> يبيع العميل / البنك ب CPO(IBB) ل BMIS نقدا. >اعتمادات السحب من الحساب BMIS لحساب العميل / البنك ب (IBB) > وتنقل الملكيه ل BMIS.	3.	
يتم BMIS والقبول (للشراء) من قبل الموردين. يتم أمر مطابقة ( matching) على أساس عشوائي العرض (للبيع) من قبل الموردين. > تنقل الملكية الى الموردين. > قد تكون أو لا تكون السلع قدم مرة أخرى في النظام.	4.	



#### صكوك التورق

#### **Structural Diagram**

#### Commodity Commodity Broker 'A' Broker 'B' Sale of **Purchase** Purchase Purchase commodit commodit price price y on spot v on spot 3 6 Purchase <u>L</u>OU Murabaha **Issuer SPV as** Agreement 1 trustee on (Issuer SPV) behalf of Sukuk 2 as Purchaser^ **Holders** Purchase Order 5 4 Sale of Sukuk Sukuk commodity, via Issue proceeds Sukuk Trustee at Sale Price 7 **Sukuk Trustee as** Payment of Sukuk trustee on behalf Sale Price = **Holders** of Sukuk Holders Purchase Price + profit

#### **Step by step process**

#### **Initial Steps**

- Issuer SPV will be appointed as trustee for the investors to buy Shariahcompliant commodity (the "Commodity") (in such capacity, the "Purchase Trustee").
- Issuer SPV (acting as Purchaser) will issue a purchase order (the "Purchase Order") to the Purchase Trustee and Sukukholders (via Sukuk Trustee\*). In the Purchase Order, the Purchaser will request and irrevocably undertake to purchase ("Undertaking to Purchase") the Commodity from the Sukukholders at the Sale Price.
- Based on the Purchase Order, Issuer SPV (acting as Purchase Trustee)
  purchases on a spot basis commodity from Broker A at Purchase Price
  which shall be an amount equivalent to the Sukuk proceeds.
- 4. Issuer SPV (acting as issuer) issues Sukuk to evidence ownership of the commodity and thereafter the deferred Sale Price. The proceeds received from the investors are used to settle the purchase price of the commodity.
- 5. Pursuant to the Undertaking to Purchase, the Sukuk Holders (via the Sukuk Trustee\*) sells the commodity to Issuer SPV (acting as Purchaser) at a Sale Price (Purchase Price plus a profit margin payable on an installment basis e.g. half yearly profit payments and bullet payment of Purchase Price upon Dissolution Dates).
- Issuer SPV sells the commodity to Broker B on a spot basis for an amount equal to the Purchase Price.

#### On going cashflows and maturity

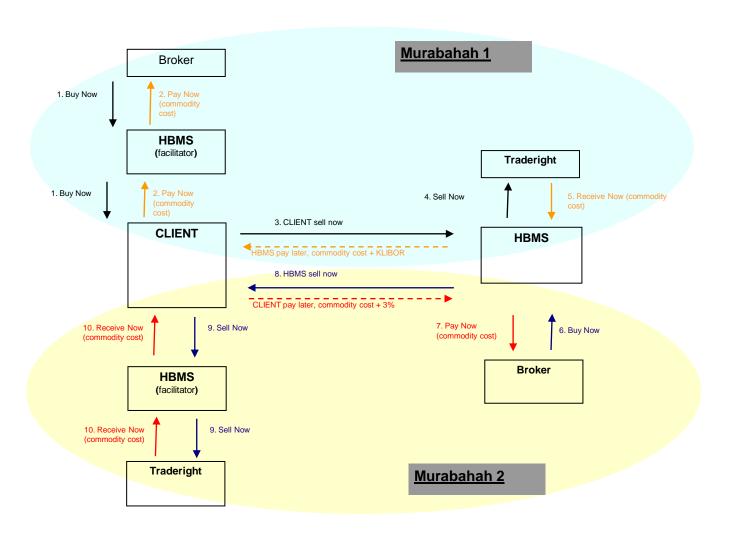
 Issuer SPV (acting as Purchaser) makes periodic profit payments to the Sukuk Holders. At Dissolution Dates, the Issuer SPV will pay Sukuk Holders all amounts then outstanding on the deferred Sale Price as final settlement of the same, upon which the Sukuk will be cancelled.

Note: all cashflows are denominated in Malaysian Ringgit

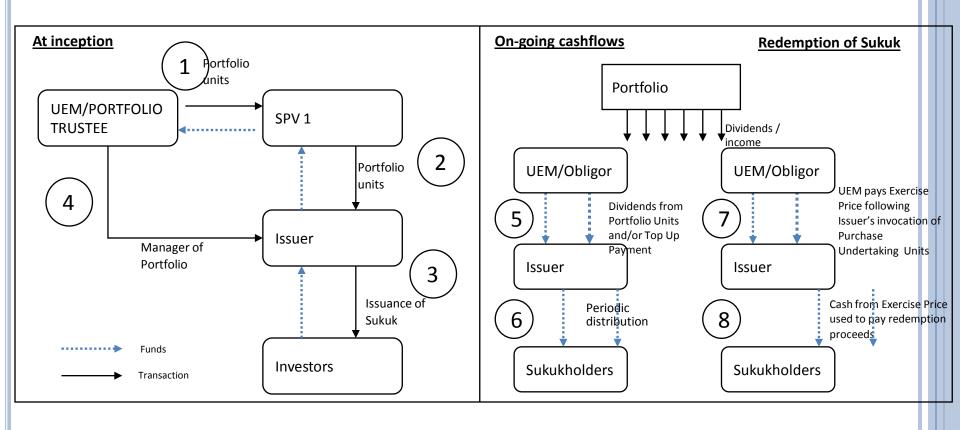
^ Direct obligation to TTM via credit enhancement

\* The Sukuk Trustee will be the appointed professional bond trustee for the deal

#### التحوط ضد تقلبات هوامش الربح



## صكوك المشاركة



#### الخاتمة

- المنتجات المالية الإسلامية بحاجة إلى أصالة في الطرح، وجدة في الهيكلة، وجودة في الصفة، والابتعاد عن الصورية.
  - تفعيل مقاصد الشريعة من مرحلة اقتراح المنتج إلى طرحة في السوق.
- ضرورة التقويم الدوري للمنتج المالي الإسلامي بعد طرحه من حيث السلامة الشرعية، والفعالية.
- الحاجة إلى الاستفادة من الهندسة المالية في تطوير منتجات مالية إسلامية تتصف بالخصائص المذكورة.
- لا بد من اكتمال الأطر الشرعية، والتشريعية، والمؤسساتية، والهندسية المالية حتى يتمكن مطورو المنتجات المنتجات من ابتكار منتجات مالية إسلامية بالخصائص المذكورة.